

Cómo preparar tu empresa ante una crisis económica

Introducción



Profesor: Michel Edery
CEO y Cofundador de smartBeemo
IG: @michedery

Primero lo primero:

**UNA CRISIS ECONÓMICA ES UNA OPORTUNIDAD, YA
QUE NOS SACUDE, NOS OBLIGA A PENSAR Y NOS
ENSEÑA A SER MÁS EFICIENTES.**

Planear es traer el futuro al presente, para que puedas hacer algo sobre el **ahora**

- Alan Lakein, Autor 'How to control your time and your life'

El dinero es una **herramienta**. Te llevará a donde desees, pero no te reemplazará como el conductor

- Ayn Rand, Novelista Rusa-Americana 'Atlas Shrugged'

Nunca te quedes sin dinero. Es la gasolina de tu negocio



¿Qué veremos en este curso?

1. Línea de pensamiento
2. Formatos Financieros: Presupuesto de PyG
3. Formatos Financieros: Flujo de Caja Operacional



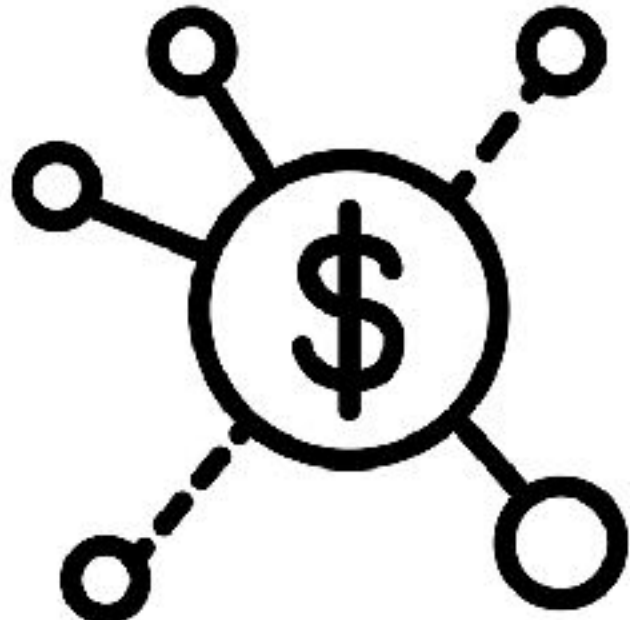
Línea de Pensamiento



No entres en pánico



Reestructura Financiera



Nuevas Fuentes de Ingreso

No entres en pánico:

1. Lo primero, es entender que esto es temporal
2. No tomes decisiones emocionales
3. No busques pivotes inmediatos

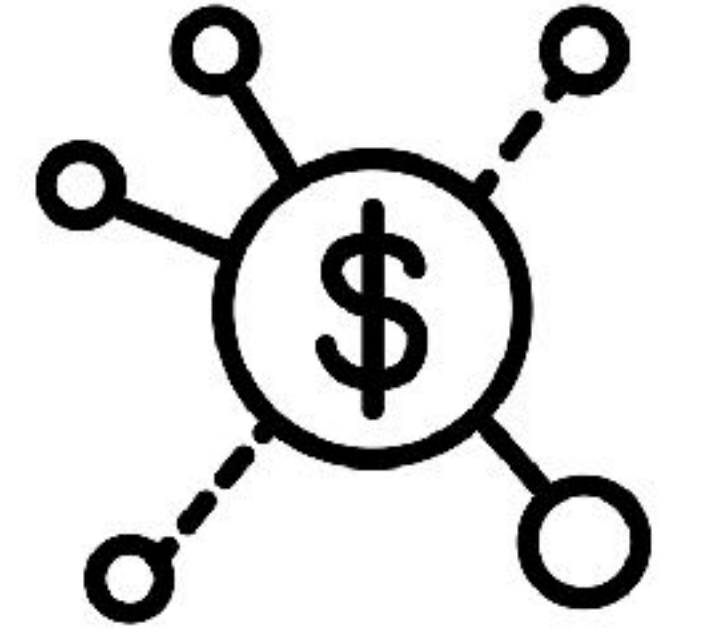




Reestructura Financiera

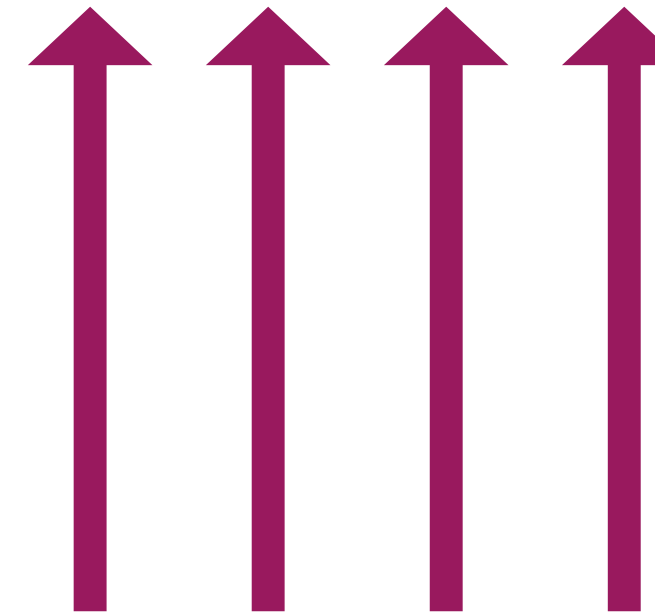
1. Proyecta el Plan X, Y y Z
2. Ten en cuenta el corto, mediano y largo plazo
3. Entra en un estado mental pragmático
4. Recupera la calma

Nuevas fuentes de ingreso



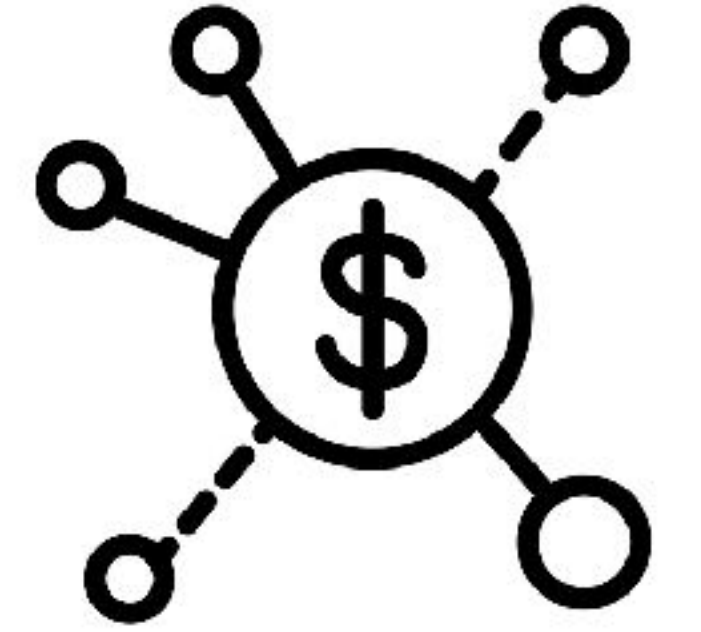
Un solo ingreso

Vs.



Múltiples Fuentes de Ingreso

Nuevas fuentes de ingreso



Crisis Económica



Un solo ingreso

Vs.



Múltiples Fuentes de Ingreso

Nuevas fuentes de ingreso



Restaurantes

Actual Nuevas

- Tráfico al restaurante
- Delivery
- Catering
- Corporativos

Retail

Actual Nuevas

- Tráfico a la tienda física
- ECommerce
- Distribución
- Tienda
- Consignment

Consultoría

Actual Nuevas

- Presencial
- Eventos
- Virtuales
- Infoproductos

Centro de Estética

Actual Nuevas

- Clientes
- Servicio Domiciliario
- Corporativos
- Productos

La manera de crecer no es solo vertical, también es horizontal.

Ampliación del portafolio de productos y/o servicios.

Cómo preparar tu empresa ante
una crisis económica

Formatos Financieros:
Presupuesto de PyG



Profesor: Michel Edery
CEO y Cofundador de smartBeemo
IG: @michedery

Presupuesto de PyG

Ingresos o Ventas

- Costos de Ventas
- Depreciación

= Utilidad o Rentabilidad Bruta

- Gastos Administrativos
- Gastos de Ventas

= Utilidad Operacional

- Gastos Financieros

= Utilidad antes de Impuestos

- Impuestos

= UTILIDAD NETA

Mensual

Cómo preparar tu empresa ante
una crisis económica

Formatos Financieros: Flujo de
Caja Operacional



Profesor: Michel Edery
CEO y Cofundador de smartBeemo
IG: @michedery

Flujo de Caja Operacional

Flujo de Caja

Saldo Inicial (Dinero en bancos/caja)

+ Total Ingresos (entradas de dinero)

- Costo de Venta (pago proveedores)

- Gastos (sueldos, etc)

- Inversiones (por ejemplo: maquinaria)

- Repago deuda

= Total Egresos (salidas de dinero)

Saldo (Ingresos - Egresos)

Saldo Acumulado

Semanal

GRACIAS!



@michedery